

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Als Key Account Manager beobachten Sie die Aktivitäten der OEMs und des Tier-Supplier-Marktes und richten das vertriebliche Vorgehen strategisch danach aus
- Sie pflegen die Beziehung zu bereits bestehenden OEM- und Tier-Supplier-Kunden
- Sie bauen ein Netzwerk zu neuen relevanten OEMs, Tier-Suppliern und anderweitigen Neukunden auf und entwickeln eine strategische Partnerschaft mit Ihren Kontakten
- Durchführung und Steuerung des gesamten Vertriebsprozesses, von der Akquisition bis zum Abschluss
- Erstellung von Angeboten und Kundenverhandlungen in Zusammenarbeit mit dem Team
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen bei der Angebotsentwicklung
- Sicherstellung der technischen Zusammenarbeit zwischen den Kunden und den internen Schnittstellen
- Intensive Marktbeobachtung, inklusive Wettbewerbsanalysen
- Vorbereitung und Durchführung von Kompetenzpräsentationen bei potentiellen Neukunden

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder anderen technischen Studiengängen
- Berufserfahrung in vergleichbarer Position eines mittelständischen Produktionsunternehmens, idealerweise mit Bezug zur Automobilbranche
- Erfahrungen im Bereich der Metallumformung ist wünschenswert
- Vertriebserfahrung mit besonderem Fokus auf Neukundenakquise
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie gute Kommunikationsfähigkeiten
- Kompetentes sowie sicheres Auftreten auf allen Ebenen
- Selbständige Arbeitsweise
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre Perspektiven

Es erwartet Sie eine vielseitige und anspruchsvolle Aufgabe mit einem hohen Selbstständigkeitsgrad, hoher Verantwortung und weitem Gestaltungsspielraum. Wir bieten Ihnen eine maßgeschneiderte Förderung und weitere Entwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen.

Interesse?

Dann überzeugen Sie uns von Ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenz und bewerben Sie sich bitte mit aussagekräftigen Unterlagen und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie des frühest möglichen Eintrittstermins.

Ihr Kontakt bei uns:

Brandl Maschinenbau GmbH und Co. KG
Personalbüro – Frau Anna Braun
Rottenburger Str. 73, 84076 Pfeffenhausen
Tel.: 08782/809-0
E-Mail: karriere@brandl-hb.com